

SE IL WELFARE NON È UN LUSO QUALI SONO LE OCCASIONI DI FINANZIAMENTO?

Nella mia esperienza nel sociale ho da sempre dovuto confrontarmi con il problema dei finanziamenti dei progetti, molto più complesso e articolato di una semplice impresa.

Il no profit vende se stesso, ovvero vende la capacità di comprendere che i deboli sono una risorsa e non possono essere abbandonati.

Le risorse sono sempre scarse rispetto alla domanda.

Il finanziamento delle imprese sociali è oggi molto articolato. Le risorse istituzionali sono contenute e diventa prioritario sviluppare programmi di raccolta fondi che siano rivolti ai privati coinvolgendoli. Il Crowdfunding è per noi uno strumento da approfondire e valorizzare nelle comunità in cui operiamo proprio perché si tratta di un processo collaborativo di un gruppo di persone che utilizzano il proprio denaro in comune per sostenere gli sforzi di persone ed organizzazioni. È un processo di finanziamento dal basso che mobilita persone e risorse. E' un'occasione di incontro virtuale per molti che sono fisicamente lontani dai nostri territori anche se condividono le nostre attività.

Ci siamo chiesti in questi mesi come procedere per sviluppare progetti con il Crowdfunding e quando ci hanno invitato in questo convegno abbiamo capito che forse potevamo confrontarci in modo ampio per trovare una risposta.

I precedenti interventi hanno introdotto i tanti casi finanziati con successo con il Crowdfunding facendoci capire che è una strada percorribile che può aiutare a sviluppare progetti campani. Il welfare non è un lusso è un diritto di tutti e un dovere di chi crede nella partecipazione democratica dei cittadini.

L'aspetto che mi piace sottolineare è la democrazia, è la scelta libera e partecipata che i cittadini attraverso il web, realizzano versando piccole somme per finanziare idee e progetti che ritengono validi. Una strada che consente di poter dar voce anche a chi normalmente preferisce il silenzio e abbandonare i propri progetti.